

ホームページ

asahiglobal.co.jp  
 | gloval-mie.co.jp  
 | super-chintai.com  
 goldtrust.co.jp  
 goldage.co.jp  
 kubokawayoshimichi.com

agg-hd.co.jp

## 『物選び、人集め、金使い』



アサヒグローバル株式会社 代表取締役  
 ゴールドトラスト株式会社 代表取締役  
 ゴールドエイジ株式会社 代表取締役  
 文／久保川 議道  
 text:Yoshimichi Kubokawa

これは事業や商売や仕事の『3要素』『3機能』ですね。

第一は何の仕事をするか?誰を『お客様』にするのか?これから世の中に一番必要なものは何か?不満や不便や困っていることは何か?やる仕事をまず選びます。

第二は誰といつしよにその仕事をするのか?…ですね。しかし求人募集で人を集めても事業は必ず失敗します。給料や待遇や好条件で人を集めても仕事はできません。はどうやって人を集めるのでしょうか?。それは『理念』です。

会社の目的や哲学や考え方に共感して、じゃいつしよにやってみようと考えてもらわないと、お給料が多ければ頑張ります…。の会社はすぐに倒産してしまいますね。お金も大切ですが、やはり心がこもっていないと物事はうまくいきませんね。ポイントは心のこもった『社員』を二人でも多く集めることです。

第三は、さて『金使い』ですね。お金をたくさん使いましょ!!しかし、しかし、何に使うのですか?…?それは『お客様』が喜んでいただけの事にしか使つてはいけません。そして『社員さん』が満足して、やり

がいのある仕事ができる事にだけ、この大切なお金を使うのですね。

こう言う場合、あまりケケケケ。お金はいけません。力のある限り、お金はどんどん使えばいいのです。そうしてこの『金使い』に成功すればお客様が喜んでくれて、事業がうまくゆきますから、物選びは成功ですね。そして社員さんも仕事のやりがいと満足で、これも人集めは大成功となるのです。そしてまたお金が生まれたら…。同じ様にたくさん使うのですね。

はい。これで松下幸之助さんの言われた『人物金』は世の中のお役に立て、めでたしめでたしです。しかしこの中の1つでも失敗すると、すべてがうまく行かなくなつて会社は倒産ですから、言葉で言う以上に実行することは難しいものです。

これは私の体験と実感ですが、本当にこの実行は難しく、苦しいものでした。

私の『高齢者の住まいと介護』の物選びは成功ですね。日本中から(中国からも)たくさんの方の話が来ます。利益はともかく、この不景気の時代なのに『大忙し』ですね。

次に3年たつて、やっと社員が安

定しました。今の150人の社員は『理念に共感』して仕事をしてくれています。社員は皆んな高齢者のお客様に喜んでいただいていますから、私もやつと息ついた…。感じます。これからはこのいい人財をガンガン社員教育していきますが、少し辞める人がいても、仕方ありませんね。

次にお金ですが…。少し使い過ぎました。しかし終わったことはあまり考えなくても体に良くありません。早く忘れて、私の頭の中はもう来年のことといっぱいですね。いっぱいやりたいことがあつて、それが世の中のお役に立てたり、高齢者のおじいちゃん、おばあちゃんが喜んでくれたり、社員さんが楽しんで働いてくれる事になればいいのです。

日本初の6棟のゴールドエイジを活用した『ターミナルケア』も始まりました。看護師常駐の『ナースケアホーム』も6月に始まっています。徳島市のゴールドエイジは9月開始ですが、求人会社説明会に90人近い申し込みがありました。厳選して採用しています。また岡山や広島や岐阜に新規の計画など全国で192億円の事業提案をしています。私は体力の続く限り頑張ります。