

全ての「社長のひとりごと」がWEBで読める!
「くぼかわよしみち.com」毎月20日更新!!

くぼかわよしみち.com

検索

ホームページ

asahigloval.co.jp
 | gloval-mie.co.jp
 | super-chintai.com
 agg-hd.co.jp | goldtrust.co.jp
 | goldage.co.jp
 | kubokawayoshimichi.com



赤字・赤字・赤字 ゴールドエイジは大赤字ですヨ…

アサヒグローバル株式会社 代表取締役
 ゴールドトラスト株式会社 代表取締役
 ゴールドエイジ株式会社 代表取締役
 文/久保川 道
 text:Yoshimichi Kubokawa

さて今回はマジメなホントのお話しです。良くお聞きくださいませ。

私の商売の考え方は第①に人の「2倍・3倍働く事」が大事だと言うことです。理屈や計算やお金の事は後回しにして、まず一生懸命に体を動かして、汗をかくて働いて、努力する姿勢がない人はまともな仕事はできませんね。私が年間200日以上出張したり、朝早く3時・4時から仕事をしているのは、商売人としてはあたり前の事だと思います。

そして第②番目はおお客様です。お客様とウソなしで誠心誠意でお付き合いすること。具体的に言うとなんでもいのでお客様を「喜ばすこと」です。お値打ちだったり、お得だったり、楽しくて、幸せな気持ちになっていただいて、満足していただくことに全力で努力すると、どんな会社でも、商売は必ず成功します。

第③番目はやはり「社員さん」ですね。社員さんがやりがいのある仕事をして、お給料もたくさんもらって、仕事は厳しくても、やつて良かったと思わない会社は、だんだん倒産してゆくものです。社員さんが満足しないで、お客様を満足させることはできませんね。

と言うのが私の商売哲学です。私

は一円のお金もなくて、24才で二人で会社を作って今年で32年間があつと言う間に過ぎてしまいました。この3つの商売の考え方は、決して間違っていないかつたと確信しています。

もし第④番目があるとすると、これが大切なことですが、①②③を商売で実行した人は「必ず儲かる」のが商売の鉄則ですね。お金は追いかけるのではなく、付いて来るものなんです。

そして利益とは決して悪いものではなくて、これがなければ税金も払えませんし、社員さんのボーナスも払えませんし、お客様へのサービスも良くできません。利益や儲けはポケットに入るものではありません。再度そのお金を使うことによって、また①②③④の商売の善循環の輪が回り続けるものなんです。

私はそう堅く信じて疑いません。そして、私は30年以上、毎年毎年利益を大きくして会社を経営してきた自信も実績もありました。

しかし、そんな私が、この「ゴールドエイジ」だけは、大赤字を出して経営しています。

それは入居者のお客様からいただくお金より出ていくお金の方が、3倍

も4倍も多いのですから大赤字ですね。介護部門と賃貸部門の一年半の赤字がなんと4億円あるのですから、もうメチャメチャです。大赤字です。

第①に、私達は一生懸命働いています。第②にお客様である入居者も大変にお得なので、喜んでいただいています。第③に社員さんも環境のいい職場でやりがいのある仕事をしています。しかし、しかし、第④の利益は全くの大赤字とは、一体どういうことでしょうか。

この3ヶ月間、私は訳が分からなくなつて悩み続けました。そしてやっとその原因をとつかまえたところ。その原因は5つありました。そして今それを、1つ1つ解決しているところです。

原因は以下の5つでした。①() ②() ③() ④() ⑤()
 しかしこの紙面では書けません。秘密です。それはこの経営ノウハウには捨てた4億円の価値があるので、そう簡単には人に教えられませんね。

まあ、と言う事で、この5つの改善がもう少して終わりますので、ゴールドエイジの大赤字はなくなつて、小利益になることでしょう。

めでたし、めでたし、めでたし、私の商売哲学も変更なしで行けそうですね。