

社長の
ひとりごと
【住宅】

Vol.186 2017 8月

『アイフルホーム』を退会します。

アサヒグローバル株式会社 代表取締役 文/久保川議道
ゴールドトラスト株式会社 代表取締役 Yoshimichi Kubokawa
ゴールドエイジ株式会社 代表取締役



全ての「社長のひとりごと」がWEBで読める!
『くぼかわよしみち.com』毎月20日更新!!

くぼかわよしみち.com

検索

ホームページ
agg-hd.co.jp
asahiglobal.co.jp
gloval-mie.co.jp
super-chintai.com
goldtrust.co.jp
goldage.co.jp
otona-souzoku.com
kubokawayoshimichi.com

26年間（1991年7月～）もお世話になりました、アイフルホームの販売を今年の12月で止めることにいたしました…。『アイフルホーム』は日本にいくつもの住宅だったことは、私は一生忘れるとはありません。

どうして止めるんですか…（？）と言ふと、①フランチャイズ住宅なので自社のエリア（鈴鹿・四日市・桑名）以外に出店することができないからです。アサヒグローバルは現在、一宮や尾張旭にもグローバルタウンを開いていますし、来年は春日井や瀬戸にも出る予定がありますね。しかしくらアイフルホームが好きでも、そこに出店することはできないのです（他社の加盟店がいますから）。

②もう1つの理由は経営の効率化でしょうか。鈴鹿・四日市・桑名にはグローバルタウンとアイフルホームの展示場があり、2つで同じ様な住宅を販売していくから2倍の経費がかかっていました（人件費や一般経費）。そして愛知県へも出店していますので人材がたくさん必要んですね。特に店長候補がなかなか居ませんから、アイフルの店長達をグローバルタウンの店長にするしかありませんね。この2つが退会の理由です。（退

話になりました、アイフルホームの販売を今年の12月で止めることにいたしました…。『アイフルホーム』は日本にいくつもの住宅だったことは、私は一生忘れるとはありません。

どうして止めるんですか…（？）と言ふと、①フランチャイズ住宅なので自社のエリア（鈴鹿・四日市・桑名）以外に出店することができないからです。アサヒグローバルは現在、一宮や尾張旭にもグローバルタウンを開いていますし、来年は春日井や瀬戸にも出る予定がありますね。しかしくらアイフルホームが好きでも、そこに出店することはできないのです（他社の加盟店がいますから）。

②もう1つの理由は経営の効率化でしょうか。鈴鹿・四日市・桑名にはグローバルタウンとアイフルホームの展示場があり、2つで同じ様な住宅を販売していくから2倍の経費がかかっていました（人件費や一般経費）。そして愛知県へも出店していますので人材がたくさん必要んですね。特に店長候補がなかなか居ませんから、アイフルの店長達をグローバルタウンの店長にするしかありませんね。この2つが退会の理由です。（退

話になりました、アイフルホームは見積りも変わりません。ずっと定期訪問してメントナンスを行いますので、安心ください。）

さてしかし、私としては何か淋しい気持ちは持ちでいっぱいですね。私の『住宅バカ一代』は全てアイフルホームで学んで、先輩の加盟店のベテランの社長さん達に教えてもらった事ばかりなんですから、退会は身を切られる程に辛い気持ちです。そして退会してしまうと他の会社さんが私のエリアでアイフルホームを行うのです（鈴鹿・四日市・桑名）。それも辛いですね。生懸命に地元で育てたアイフルホームをどこかの知らない会社がやるのですから、私としてはやり切れない悔しい思いがあります…。

はい、気を取り直してアイフルホームの日本初の『住宅革命』をお話しします。う。私の青春（？）を全てかけて全力で努力した26年間の良い思い出ですね。①『価格破壊』でした。これはもう私としては大変に楽しい毎日でした。ハウスメーカーが坪当たり50万円・60万円で建築しているのに、アイフルホームは坪当たり26万8,000円だったのです。

『退会』ではなく『卒業』と考えてください。そして次の目標に向かつてグローバルタウンを三重県と愛知県に展開していく、見積り書ができる住宅の価格が決まりました。が、アイフルホームは見積り無しで『定価』の値段で販売したのです。これが凄くダメを無くすことに成功して、住宅の激安価格が実現しました。

③『実物モデル販売』そしてその定価で買えるものと同じ住宅のモデルホームを作つて販売したのも日本初でしたね。だいたいどこでもモデルホームを豪華に作つて高く買えないモデルばかりでしたから、正直な住宅販売でした。

④『FC住宅』日本初フランチャイズ組織の住宅販売に成功しました。今でも日本でのFC住宅の実績です。何がいいかと言うと『教育』がしっかりといました。そして『トヨタの横展』（良いところ取りの横展開）で、加盟店の良いところを全国の加盟店が真似してみんなで実行して全体が良くなる仕組みでしたね。

なつかしい思い出ばかりのアイフルホームでアサヒグローバルはトップレベルの成績だったのです。本心で退会はしたくないのですが…。アサヒグローバルさんが少しだけ大きくなりすぎましたね。もうアイフルホームの決められたエリアでは会社が生きていけないので。

『退会』ではなく『卒業』と考えてください。そして次の目標に向かつてグローバルタウンを三重県と愛知県に展開していく、見積り書ができる住宅の価格が決まります。宜しくお願い申し上げます。

わくわく
夢ニュース【住宅】



子育て応援住宅
「エコ家事の家」



尾張旭市に新規OPENしたグローバルタウン尾張旭店
モデルハウスの子供部屋です。
ナチュラルインテリアデザインでかわいらしくコーディネートした等身大モデルハウスです。
現実的なコーディネートなのでこれから家のづくりの夢がさらに膨らみますね!

2017

8月
No.186

